

BURTON



Zur Komplettierung unseres Sales Teams in Deutschland suchen wir

Area Manager/-in

Standort: Raum München oder Frankfurt

Du hast entsprechend Erfahrung im Vertrieb (idealerweise im Außendienst) und hast einen guten Überblick über den Markt für Sportartikel/Outdoor/Lifestyle/Mode in Deutschland. Du kennst die Bedürfnisse und das Kaufverhalten unserer Konsumenten und hast klare Vorstellungen davon, wie ein optimales Sortiment bei den Händlern erfolgreich platziert und präsentiert werden kann. Was wir uns darüber hinaus erwarten, fassen wir nachstehend kurz wie folgt zusammen:

KOMMUNIKATION/KUNDENBEZIEHUNGEN:

Du bist überzeugend im Auftritt und pflegst eine offene und wertschätzende Kommunikation mit dem Ziel, nachhaltige Kundenbeziehungen aufzubauen und weiter zu entwickeln
Du stehst voll hinter dem Heritage der Marke und bist an der erfolgreichen Weiterentwicklung interessiert

IMPLEMENTIERUNG VON STRATEGIEN:

Von selbständigen Fachhändlern, über Filialleistern bis hin zu Online Shops wendest du auf Basis der Markenpositionierung eine Retail-Strategie an, führst Vor- und Nachorders durch und sorgst damit für qualitatives Wachstum bei unseren Kunden

PRÄSENTATION:

Du führst eigenständige Produktschulungen im Handel durch, optimierst in Abstimmung mit der Marketingabteilung Händlerevents mit dem Ziel den Durchverkauf unserer Produkte sicher zu stellen

ZIELSTREBIGKEIT:

Du bist für die Umsetzung der Zielvorgaben in deinem Gebiet verantwortlich und setzt diese durch regelmässiges Reporting sicher. Zudem führst du Jahresgespräche mit deinen wichtigsten Kunden durch.

AUSBILDUNG/ERFAHRUNG/STÄRKEN

- Abgeschlossenes Studium (BWL, Textilwirtschaft, o. Ä.) und mindestens 3 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb/Einzelhandel oder vergleichbare Ausbildung und mehrjährige Erfahrung im Bereich Sportartikelhandel/Lifestyle/ Mode
- Affinität für den Snowboard Sport & Lifestyle
- Hohe Reisebereitschaft & Flexibilität, Belastbarkeit und selbständige Arbeitsweise
- Ausgeprägte Teamplayer-Qualitäten, überzeugendes und sympathisches Auftreten, gute Englisch Kenntnisse
- Sehr gute MS-Office-Kenntnisse, B-Führerschein

WIR BIETEN

- Eine herausfordernde und abwechslungsreiche Aufgabenstellung beim Weltmarktführer im Snowboardbereich
- Angenehme Arbeitsatmosphäre in einem dynamischen Umfeld, flexible Zeiteinteilung
- Marktgerechte Vergütung mit Dienstwagen, Anstellung in Deutschland (home office), organisatorische Anbindung an Sales-Team in Deutschland und dem Europe Headquarter in Innsbruck

Haben wir Dein Interesse geweckt? Dann freuen uns auf Deine Bewerbung mit Angabe der Gehaltsvorstellungen und des möglichen Starttermins an jobs@burton.at