

Specialized wurde 1974 von Bikern für Biker gegründet. Die Marke mit Hauptsitz in Kalifornien hat es sich zum Ziel gesetzt, funktionelle und technisch fortschrittliche Produkte zu entwickeln, die einen Performance-Mehrwert bieten.

Zur Verstärkung unseres Specialized Teams suchen wir ab sofort eine selbstständige und aufgeschlossene Persönlichkeit mit mehrjähriger Berufserfahrung im Retail Management sowie Leidenschaft für die Bike Branche.

Hier bei Specialized glauben wir, dass Radfahren Leben verändern kann. Unsere Firmenkultur ist eine Kultur der Leidenschaft, die danach strebt, bahnbrechende Arbeit zu leisten, um einen positiven Einfluss auf die Welt zu haben. Wir sind auf der Suche nach einem analytischen, selbstständigen und leidenschaftlichen Sales Floor Manager/Verkaufsleiter, der bereit ist, zu unserer Mission beizutragen, unseren Ridern und Händlern das beste Produkt und Markenerlebnis zu bieten.

HOW YOU'LL MAKE A DIFFERENCE

- Wahrnehmen einer Vorbildrolle für das Verkaufsteam und Führung des Verkaufsteams
- Personalrekrutierung und Personaleinsatzplanung
- Aufbau und Weiterentwicklung von neuen sowie bestehenden Partnerschaften
- Umsetzung von strategischen Zielsetzungen
- Aktive Vernetzung und Vermittlung zu internen Schnittstellen
- Monitoring und Reporting relevanter Kennzahlen der Verkaufsfläche
- Du strebst kontinuierlich danach, die Erwartungen zu übertreffen und den Umsatz zu steigern
- Unterstützung bei der Produkt- und Verkaufsschulung für die MitarbeiterInnen
- Einhaltung der CI-Richtlinien des Unternehmens
- Sicherstellung der Arbeitssicherheitsstandards

WHAT YOU NEED TO WIN

- Eine abgeschlossene Ausbildung, Studium oder gleichwertige Berufserfahrung mit betriebswirtschaftlichem Fokus bevorzugt in der Sportartikelindustrie
- Relevante Führungserfahrung im Einzelhandel
- Kundenorientiertes Arbeiten
- Teamplayer, Identifikation mit unserer Firmenphilosophie
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Fortgeschrittene Kenntnisse in allen gängigen MS-Office Applikationen
- Aktiver Radfahrer mit einer großen Leidenschaft für den Sport ist ein Plus

Was wir bieten? Bei uns erwartet Dich ein dynamisches Team in einem internationalen und innovativen Umfeld mit attraktiven Zusatzleistungen:

- Leistungsgerechte Vergütung
- Unbefristetes Arbeitsverhältnis mit Entwicklungsperspektiven
- Vergünstigte Einkaufskonditionen aus unserem Produktportfolio
- Nutzung der Testflotte
- Kaffee, Obst, Tee
- Weiterbildungsmöglichkeiten
- 30 Urlaubstage

- *Bikes rule. Come ride with us.*

Du bist interessiert? Dann freuen wir uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und frühestem Eintrittstermin. Bitte reiche Deine Bewerbung ausschließlich über unser Onlinekarriereportal ein. Bewerbungen via E-Mail, Post oder Stellenvermittlungen werden nicht berücksichtigt.

Specialized Germany GmbH - Human Resources – Hauptstrasse 4 – 83607 Holzkirchen
www.specialized.com/careers