



Wer wir sind:

Elevate Outdoor Collective ist eine Allianz ikonischer Outdoor- und Wintersportmarken mit einem spezialisierten Fokus auf Skifahren, Snowboarden und Schneeschuhwandern. Da jede einzigartige Marke ihre eigenen individuellen Standpunkte beibehält und unabhängige Innovationen vorantreibt, wird das Kollektiv von der Stärke erstklassiger Entwicklungseinrichtungen und Ingenieure, globaler Vertriebskanäle und engagierter Outdoor-Lifestyle-Enthusiasten und Experten angetrieben. Zu unseren Marken gehören K2 Skis, K2 Snowboards, Marker, Dalbello, Völkl, RIDE Snowboards, LINE Skis, Backcountry Access, Atlas Snow Shoe Co., Tubbs Snowshoes, Madshus und K2 Skates. Mit einem internationalen Portfolio weltbekannter Marken, die von aktiven Lifestyle-Enthusiasten auf der ganzen Welt als Wegbereiter für Innovation, Leistung und vor allem Spaß angesehen werden, wird Elevate Outdoor Collective seine Mission fortsetzen, die Kultur jedes einzelnen Outdoor-Unternehmens, das es repräsentiert, voranzutreiben. Als „One Team“, unterstützt von erstklassigen Entwicklungseinrichtungen und Produktingenieuren, unglaublich talentierten Athleten und Botschaftern und einer erstklassigen Crew von Mitarbeitern/innen, die den aktiven Outdoor-Lifestyle leben und atmen, ist Elevate Outdoor Collective bestrebt, die Dinge auf die nächste Stufe zu heben.

Und damit gesagt, richten wir uns an alle RIDE Snowboard Lovers und Enthusiasts. Zero judgements, snowboards for everybody, a job not for everybody.

Neben dem Brennen fürs Snowboarden drückt sich deine Leidenschaft in qualitativen Verkaufstaktiken und einer überzeugenden Kommunikation aus? Moment, den Satz noch einmal – bist du bereit für eine Karriere, in der dein tägliches Arbeiten deine sportliche Leidenschaft integriert? Early-bird Splitboarding mit dem Team am Morgen oder zum Mittag ein schneller Sprung ins kühle Wasser im kristallklaren Naturbadesee um die Ecke und du sitzt wortwörtlich mit einem kühlen, klaren Kopf am Arbeitsplatz. Umgeben von atemberaubender Natur und Berglandschaft, in unmittelbarer Nähe zur Weltstadt München, direkt an der A95, liegt der europäische Hauptsitz der Elevate Outdoor Collective in Penzberg.

Also Hand hoch: du bist sportlich aktiv, kreativ und schätzt ein offenes sowie Team-minded Arbeitsumfeld so sehr wie wir? Dann freuen wir uns in unserem jungen, dynamischen Team auf die Einbringung deiner Fähigkeiten.

Über die Stelle:

Aktuell sind wir auf der Suche nach einem vielseitigen Talent für eine verantwortungsvolle Position in unserem Sales-Team als:

Sales Manager (m/w/d) RIDE Snowboards Europe



Die Aufgabenschwerpunkte umfassen:

- Erstellung des Budgets für Deinen Produktbereich inkl. aller Aufwendungen, Erlöse und Margen
- Verantwortung für Factory-Forecast und Orders
- Weiterentwicklung und Pflege der Vertriebsstruktur
- Schnittstelle zwischen Customer Service / Einkauf / Lager / Produktentwicklung

- Permanente Aktualisierung des Netzwerkes von professionellen Kooperations-Partnern europaweit
- Adaption der globalen GTM-Strategie für den europäischen Markt
- Repräsentative Vertretung der Marke Ride auf Messen, Events, etc.

Folgende Fähigkeiten bringst Du mit:

- Abgeschlossenes Studium, vorzugsweise in Sportökonomie oder BWL, alternativ eine kaufmännische Ausbildung mit entsprechenden Weiterbildungsmaßnahmen
- Sehr gute Produktkenntnisse im Bereich Bereich Snowboarding / Wintersport
- Snowboarding/Skateboarding/Surfing als Dein Lifestyle ist von Vorteil
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb, vorzugsweise innerhalb der Sport- und Freizeitartikelindustrie
- Verkaufstalent (mit Kunden verschiedener Größenordnungen)
- Führungserfahrung ist von Vorteil
- Sehr gute Kenntnisse im Umgang mit dem Softwarepaket MS Office
- Fließendes Englisch in Wort und Schrift
- Führerschein der Klasse B
- Gute Umgangsformen und vollen Einsatz als Teamplayer
- Gute Selbstorganisation und strukturiertes Handeln
- Flexibilität, Sportaffinität und hohe Reisebereitschaft

Wir bieten Dir:

- Einen vielseitigen Arbeitsplatz in einem dynamischen Team und sportlich ausgerichtetem Unternehmen
- Die Möglichkeit Deine Fähigkeiten auszuleben und etwas zu bewegen
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Vielseitige Sportmöglichkeiten
- Flexible Arbeitszeiten auf Vertrauensbasis
- Vergünstigte Einkaufskonditionen auf die Produkte aus unserem Markenportfolio
- Modernes, großräumiges Office in idealer Lage für Outdoor-Enthusiasten mit Blick auf die Berge

Haben wir es geschafft Dein Interesse zu wecken?

Dann freuen wir uns sehr über Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung (Bruttojahresgehalt) und Deinem frühestmöglichen Eintrittstermin (bitte mit Angabe Deiner aktuellen Kündigungsfrist). Der Umwelt zuliebe bevorzugt per Email an:
K2 Sports Europe GmbH, Frau Maria Jaksch, Seeshaupter Straße 62, D-82377 Penzberg, Tel. 0049/8856/8000-202, E-Mail: personalbuero@k2sports.de