



# NITRO

BUILT FOR  
GOOD TIMES

Für unser Vertriebs-Team in Taufkirchen bei München suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

## CATEGORY MANAGER & SALES NITRO BAGS (m/w/d) in Vollzeit

Du interessierst dich für Boardsport, besitzt ein hohes Maß an Kommunikationsfähigkeit, hast Organisationstalent und die Bereitschaft auch im Außendienst unterwegs zu sein?

Idealerweise hast du bereits Erfahrung im Vertrieb, verfügst über Verhandlungsgeschick und kannst eine Marke voranbringen?

Dann bieten wir dir die Möglichkeit unsere Marke Nitro Bags als eigenen Verantwortungsbereich innerhalb unseres Vertriebs zu gestalten, dich mit neuen Ideen und Herangehensweisen gewinnbringend einzubringen und unsere Produkte im Markt zu platzieren.

Deine Aufgaben sind unter anderem:

- Vollumfassende Verantwortung für die Marke Nitro Bags in Deutschland
- Strategische Positionierung von Nitro Bags im Markt, auf Messen und im Handel
- Außendienst für Nitro Bags im Gebiet Südwest & West Deutschland
- Ordermanagement und Stock-Planung für den Produktbereich Bags
- Betreuung der relevanten Key Accounts
- Planung, Umsetzung und Koordination von Marketingmaßnahmen im B2B und B2C Bereich
- Beobachtung und Analyse der relevanten Märkte und Trends
- Enge Zusammenarbeit mit dem internationalen Produktmanagement
- Administrative Aufgaben im Bereich Customer Service

Selbständiges Arbeiten, Kommunikationsfähigkeit, den Umgang mit moderner Software, sowie gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift setzen wir voraus. Darüber hinaus wäre Erfahrung im Vertrieb oder Außendienst innerhalb der Sport- oder Lederwarenbranche von Vorteil.

Wenn wir dein Interesse geweckt haben, dann sende bitte deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen an:

### NITRO SNOWBOARDS Handels GmbH & Co. KG

z.Hd. Florian Graehl

Bergstraße 11

82024 Taufkirchen

Gerne auch per E-Mail in Form eines PDF an: [graehl@nitro.de](mailto:graehl@nitro.de)



*eivy*  
UNBROKEN ONBOARD®

*madrid*  
SKATEBOARDS est. 1976

**NITRO**