



We are the protecting people. Come and join us!

Wir suchen:

Key Account Manager Online Business Sportbranche (m/w/d) Sulzemoos/Bayern

Für unsere Gesellschaft ALPINA SPORTS GmbH suchen wir genau DICH!

Deine Aufgaben

- Du bist unser „One Face to the Customer“ für unseren Kunden Amazon. Dabei bist du der zentrale Ansprechpartner für alle Anliegen unseres Kunden sowie unser Sprachrohr zu Amazon.
- Als strategischer Key Account behältst du den Überblick über Lagerbestände, Lieferungen, Rezessionen und Kennzahlen.
- Nach betriebswirtschaftlichen Gesichtspunkten definierst du unser Sportartikelsortiment auf Amazon. Dabei behältst du die Vertriebsstrategie von uvex sports immer im Blick.
- Die größte Herausforderung in dieser Rolle? Die Vertragsverhandlungen mit Amazon – diese eröffnest du und begleitest diese. Das kann manchmal ein langwieriger Prozess von mehreren Monaten werden, wobei dich das komplette eBusiness Team unterstützen wird.

Dein Profil

- Du hast 3 Jahre Erfahrung im Bereich Online Business einer vergleichbaren Position gesammelt.
- Dabei hast du in deiner Rolle eng mit Amazon zusammengearbeitet. Vorzugweise hast du bereits Vertragsverhandlungen geführt und kennst dich mit den wesentlichsten Themen des „amerikanischen Verhandlungsstil“ aus.
- Das Online-Business ist sehr zahlengetrieben. Es sollte für dich eine Leichtigkeit sein, Exceltabellen als Pivot auszuwerten und diese sowie weitere Daten zu analysieren. Vorzugsweise ist dir der Umgang mit einem BI-System nicht fremd.
- Dich zeichnen eine gute Menschenkenntnis und Empathie aus. In deiner Funktion agierst du mit den unterschiedlichsten Stakeholder und solltest diesen immer auf Augenhöhe begegnen.
- Vertragsverhandlung in der deutscher als auch englischer Sprache sollten für dich kein Problem darstellen.



Dein Ansprechpartnerin
Nicole Gantikow

