



HANDELSAGENTUR ODER FREIE HANDELSVERTRETER FÜR DIE SCHWEIZ

Geboren in 1986 in Marin County, Kalifornien, dem Geburtsort des modernen Mountainbikens, hat sich Marin als Kultmarke etabliert und wächst in einem beeindruckenden Tempo rund um den Globus. Wir wollen sicherstellen, dass unsere Händler bestens betreut und unterstützt werden und suchen zum schnellstmöglichen Eintrittstermin

Deine Aufgaben:

- Betreuung des bestehenden Kundenstamms und Erweiterung des Händlernetzes
- Mitwirkung bei der Vertriebsplanung
- Realisierung von verkaufsfördernden Maßnahmen
- Unterstützung bei Events, Händlerveranstaltungen und Messen
- Schnittstelle zwischen B2B-Kunden und verschiedenen Unternehmensbereichen (Service, Marketing, Logistik, Buchhaltung)
- Marktbeobachtung und Berichterstattung

Dein Profil:

- Berufserfahrung im Vertrieb in der Fahrradbranche
- Motivation, etwas in der Fahrradszene und für die Händler zu bewegen
- Die Fähigkeit, gute Vertriebsmöglichkeiten für die Marke zu finden
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeiten und Verkaufstalent
- Souveräner Umgang mit MS Office; ERP Kenntnisse von Vorteil

Wir haben Dein Interesse geweckt? Dann schicke uns Deine Bewerbung via Mail an:

MARIN BIKES:

florian.rhiemeier@marinbikes.com

+49 171 68 66 663