



Wir sind im Süd-Westdeutschem Raum Ansprechpartner für **QUIKSILVER**, **ROXY** und **DC SHOES**. Um unser Wachstum weiter fortsetzen zu können, benötigen wir Verstärkung im Vertrieb an unseren Standorten mit Showrooms in **Sindelfingen** und **Düsseldorf**. Dazu suchen wir zum schnellstmöglichen Eintritt einen:

SALES REP (m/w)

**Für die Verkaufsgebiete Baden-Württemberg, Hessen, NRW,
Saarland & Rheinland Pfalz**

Deine Aufgaben:

- Umsatzverantwortung für Deine Kunden
- Pflege und Ausbau der Kundenbeziehungen
- Eigenständige Koordination und Terminplanung
- Strategische Neukundengewinnung
- Selbständige Planung und Durchführung von Händlerschulungen
- Präsentation der Kollektion in unseren Showrooms/Messen
- Umgang mit CRM System zur Kundenverwaltung

Dein Profil

- Vertriebserfahrung in der Sport-/Textil-Branche im Innen- und Aussen-Dienst von Vorteil
- Verkaufs- und Verhandlungs-Geschick sowie Verkaufspersönlichkeit
- Kommunikationsstärke und Durchsetzungskraft
- Organisationsfähigkeit und freundliche Ausstrahlung
- Hohes Maß an Selbständigkeit, Flexibilität und strategischer Zielerreichung
- Sicherer Umgang mit MS Office
- Führerschein Klasse B erforderlich
- Fremdsprachen: Englisch (Französisch von Vorteil)

Wenn Du eine spannende und abwechslungsreiche Aufgabe suchst und Du Deinen Job zukunftsorientiert selbst gestalten willst mit leistungsbezogener Vergütung auf hohem Niveau, dann bewirb Dich bei uns mit einer detaillierten und aussagekräftigen Bewerbung unter info@beesch.com mit Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins und Deiner Gehaltsvorstellung.

