



## PRAKTIKUM Vertrieb & Events

Standort: Taufkirchen, Deutschland

Dauer: 3-6 Monate

Startdatum: Ab September 2026

### Über uns:

Nitro Snowboards ist eine führende Marke in der Snowboardindustrie mit großer Leidenschaft für den Sport und einer innovativen Produktentwicklung. Seit über 30 Jahren stehen wir für Qualität, Nachhaltigkeit und ein starkes Teamgefühl. Werde Teil unseres Teams und unterstütze uns im Bereich Vertrieb und Events!

### Deine Aufgaben:

- Organisation und Durchführung unserer Test-Events
- Unterstützung unserer Vertriebs- und Logistikabteilung
- Mitarbeit bei Händlerveranstaltungen
- Einsicht in Konzeptionierung und Umsetzung von Marketing-Maßnahmen
- Vielfältige Aufgaben im Bereich Customer Service
- Unterstützung aller laufenden Aufgaben der einzelnen Abteilungen

### Das bringst du mit:

- Begeisterung für Snowboarding, Outdoor-Sport und unseren Lifestyle
- Selbstständiges Arbeiten und Kommunikationsfähigkeit
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Führerschein für Klasse B

### Das bieten wir dir:

- Einblicke in die spannende Welt der Snowboardbranche
- Mitarbeit in einem dynamischen und motivierten Team mit angenehmer Arbeitsatmosphäre
- Möglichkeit, eigene Ideen einzubringen und umzusetzen
- Attraktive Praktikumsvergütung
- Attraktive Mitarbeitererrabatte auf unsere Produkte

### Interesse geweckt?

Dann sende bitte deine Bewerbungsunterlagen per E-Mail an [graehl@nitro.de](mailto:graehl@nitro.de)

Wir freuen uns auf deine Bewerbung!