



# WIR SUCHEN VERSTÄRKUNG

## VERTRIEBSMITARBEITER BACKOFFICE (M/W) IN VOLLZEIT – JUNIOR SALES MANAGER

Reverse Components ist ein **Hersteller von Bike-Komponenten**. Seit 2005 haben wir uns auf dem Markt zu einem der **führenden Hersteller von belastungsoptimierten Anbauteilen** entwickelt. Unsere internationale Fangemeinde wächst weiterhin stark an und unsere Produkte findet man **weltweit in über 25 Ländern!**

Unser Standort im **Schwarzwald** bietet perfekte Bedingungen, um unsere Produkte auf Herz und Nieren zu testen, kontinuierlich weiterzuentwickeln und zu perfektionieren. Auf den internationalen Worldcup-Strecken testen unsere Teamfahrer die Reverse Produkte. So entwickeln wir Komponenten, die auch unter härtesten Bedingungen keine Schwäche zeigen. **Und hier brauchen wir Sie als Verstärkung für unser Team!**

### WAS SIE ERWARTET: IHRE AUFGABEN

- **Bestens beraten:** Sie beraten und unterstützen unseren Kunden bei allen Fragen rund um unsere Produktpalette.
- **Keine Scheu:** Sie gehen offen auf potenzielle Bestands- und Neukunden zu und reagieren souverän und professionell auf die unterschiedlichsten Ansprechpartner in der Bike-Branche, sei es am Telefon oder auf Messen/Events.
- **Überzeugende Argumente:** Durch Expertise, Empathie und Marktanalyse finden Sie für jeden Kunden die geeignete Antwort und den passenden Kanal, um Anfragen kundenorientiert zu managen.
- **Hohe Begeisterung:** Mit ihrer Leidenschaft für unser Produktportfolio und außergewöhnlicher Überzeugungsstärke bauen Sie vertrauensvolle Kundenbeziehungen auf, planen und realisieren zielgruppenspezifische Akquise-Strategien.
- **Das Quäntchen mehr:** Sie haben den richtigen Riecher um Cross-Selling-Potenzial zu nutzen und Ihre Kunden nach und nach für weitere zukunftssträchtige Produkte zu begeistern.

### IM MITTELPUNKT: SIE UND IHRE FÄHIGKEITEN

- **Die Basics:** Ob Sie ein Studium oder eine kaufmännische bzw. vertriebsorientierte Ausbildung mitbringen, ist zweitrangig. Viel wichtiger ist uns der typische „Vertrieblerbiss“, Verhandlungsgeschick, sicheres Auftreten und Teamstärke. Ein sicherer Umgang mit Warenwirtschaftsprogrammen und MS Office und eine eigenverantwortliche, gut organisierte Arbeitsweise sind Ihnen vertraut. Deutsch und Englisch beherrschen Sie gut in Wort und Schrift.
- **Die Erfahrung:** Berufserfahrung im Vertrieb sowie praktisches Knowhow in der Neukundengewinnung/-betreuung bringen Sie mit. Optimalerweise mit Kenntnissen aus der Bikebranche aber gerne auch Berufsneulinge und Quereinsteiger.
- **Das A und O:** Wenn Sie hohe Eigenmotivation zu Ihren Stärken zählen, gut mit Menschen kommunizieren können und Dinge gerne erklären bzw. präsentieren, sind Sie wie geschaffen für diesen Job!
- **Der Auftritt:** Ob im direkten Gespräch oder via Telefon – Das Ziel ist, die Kunden für das Thema Mountainbiken und unsere Produkt zu gewinnen. Wir machen Sie fit, um unsere Kunden zu überzeugen und zu begeistern!

### ZU GUTER LETZT: UNSERE QUALITÄTEN

- **Erstklassiges Onboarding:** Bei uns erwartet Sie eine intensive und individuelle Einarbeitung in Ihr Aufgabengebiet, unsere Produktpalette und den Markt, in dem wir uns bewegen.
- **Raum für Entwicklung:** Interne Weiterbildungsmaßnahmen, Teammeetings und Ihre Kollegen helfen Ihnen, an Ihrer Aufgabe zu wachsen, sich auszutauschen und kontinuierlich zu verbessern.
- **Abwechslungsreiche Arbeit:** Dank vielfältiger Aufgabenstellungen warten immer neue, spannende Herausforderungen auf Sie, die keine Langeweile aufkommen lassen.
- **Gesunder Rahmen:** Geregelte Arbeitszeiten und gute Zusammenarbeit im Team sorgen für die Bedingungen, unter denen Sie sich entfalten können. Wir bieten Ihnen die Möglichkeit einer langfristigen Beschäftigung in einem expandierenden und gesunden Unternehmen. Gerne unterstützen wir Sie bei allen Fragen rund um den Standort Freudenstadt.

**Bewerbung per Email bitte an [info@reverse-components.com](mailto:info@reverse-components.com) z. H. Herrn Peter Schmid**

Es werden nur Bewerbungen mit Nennung einer Gehaltsvorstellung berücksichtigt.

Wir freuen uns über Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit der Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins.

**Vielen Dank – Ihr Reverse Components Team**

REVERSE COMPONENTS 72250 Freudenstadt Phone: 0049-7441-952450

**[WWW.REVERSE-COMPONENTS.COM](http://WWW.REVERSE-COMPONENTS.COM)**

