



Photo: Miska

Angetrieben von der Leidenschaft der über 4000 Mitarbeiter ist KTM der größte europäische Motorrad-Hersteller mit einem Umsatz von über 1,5 Milliarden Euro. Dafür setzen wir konsequent auf eine langfristige Strategie, die auf vier Säulen baut: Marke, Globalisierung, Innovation und Mitarbeiter. Wir suchen deshalb neue Kollegen die mitarbeiten, mitdenken, mitleben. Mit oder ohne Berufserfahrung. Mit oder ohne Studium. Mit einem oder zwei X-Chromosomen am Anfang. Denn egal wer du bist, am Ende zählt bei uns nur, was du drauf hast!

JUNIOR SALES MANAGER (M/W)

DIENSTORT: MATTIGHOFEN

AUFGABEN

- » Unterstützung und Vertretung des International Sales Managements für Europa im gesamten Motorrad-Produktportfolio
- » Aktive Mitbetreuung und Mitsteuerung unserer Vertriebspartner sowie Akquise von neuen Geschäftspartnern
- » Erstellung von Absatz- und Umsatzplänen für unsere Importeure und Vertriebstöchter
- » Durchführung von Markt- und Konkurrenzanalysen sowie Überwachung von Marktentwicklungen
- » Kommunikation und Umsetzung der Marketingstrategien sowie eines einheitlichen Markenauftritts gemeinsam mit den internationalen Vertriebspartnern
- » Koordination der Fachabteilungen wie zB Marketing, Customer Service, Corporate Business Development als Schnittstelle mit externen Partnern
- » Mitarbeit bei diversen Projekten und Events (z.B. Messen), Organisation von Meetings und

PROFIL

- » erfolgreich abgeschlossene Hochschulausbildung (FH/Uni), idealerweise mit Schwerpunkt Vertrieb
- » Berufserfahrung im internationalen Vertrieb von Vorteil
- » ausgezeichnete Deutsch- und Englisch-Kenntnisse, sowie weitere Fremdsprachen von Vorteil
- » fundierte MS Office-Kenntnisse
- » aktiver Motorradbezug
- » hohe Dienstreisebereitschaft und interkulturelles Verständnis
- » kommunikative, einsatzbereite, flexible und international ausgerichtete Arbeitsweise
- » selbständige, eigenverantwortliche und performanceorientierte Arbeitsweise

WIR BIETEN

- » die Chance, die Zukunft von Europas erfolgreichstem Motorradhersteller mitzugestalten
- » eine Einstiegsposition mit der Möglichkeit, sich zum Sales Manager weiterzuentwickeln
- » attraktive Sozialleistungen, flexible Arbeitszeiten und interessante Weiterbildungsangebote sowie eine einzigartige Unternehmenskultur geprägt von Kollegialität und Teamspirit
- » eine leistungsgerechte Vergütung ab € 40.400 brutto pro Jahr (Überzahlung möglich).

MEHR INFORMATIONEN UNTER WWW.KTMGROUP.COM/KARRIERE