



EVOC Sports GmbH mit Sitz in München wurde 2008 von Holger Feist und Bernd Stucke gegründet. Heute vertreibt EVOC seine Produkte weltweit in über 34 Märkten und steht mit seinem Namen für Evolution und das Konzept für hochwertige, sportliche Rucksäcke, Taschen und Gepäck mit besonderem Fokus auf einwandfreiem Schutz.

Wir suchen ab sofort am Standort München eine/n

## VERTRIEBSINNENDIENST MITARBEITER/IN

Wir bieten eine anspruchsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit mit viel Eigenverantwortung in einem jungen und schnell wachsenden Unternehmen mit Entwicklungsmöglichkeiten.

Die Hauptaufgaben sind die Kundenbetreuung, der Aufbau- und die Pflege einer guten Beziehung zu den Kunden. Unterstützung des Key Account Managers bei Verkauf, Order, Zuteilung und Servicefragen.

Die Stelle verlangt nach einer/einem proaktiven, gewissenhaften, eigendynamischen Teamplayer mit ausgeprägten kommunikativen Fähigkeiten und sehr guten Englischkenntnissen. Eigenständiges, Lösungs- und Serviceorientiertes Arbeiten ist eine wichtige Voraussetzung.

### Ihre Aufgaben

- Betreuung von Key Accounts im Online- & Flächenhandel, Distributoren
- Aktives Verkaufen über Telefon und E-Mail
- Eigenständiges Erarbeiten und Umsetzen von Verkaufsaktionen
- Bearbeiten und Nachverfolgen von Aufträgen, Ordnern, Lieferungen
- Unterstützung des Key Account Managers mit kundenorientierten Lösungen

### Ihr Profil

- Kaufmännische Ausbildung oder ähnliche Qualifikation
- 2-3 Jahre Berufserfahrung im Innendienst (Verkauf), idealerweise im Sportfachhandel
- Sehr gute kommunikative Fähigkeiten
- Sehr gute Englischkenntnisse (verhandlungssicher)
- Lösungsorientiertes Arbeiten im Team
- Zuverlässig und belastbar
- Kontaktfreudig und zielstrebig

Wir freuen uns über die Zusendung Ihrer aussagekräftigen Bewerbung inklusive Gehaltsvorstellung und frühestmöglichen Eintrittstermin an [jobs@evocsports.com](mailto:jobs@evocsports.com)