



Sales Representative m/w für Westdeutschland

Das Unternehmen

Wir als Tochtergesellschaft eines international vertretenen Sportartikel-Konzerns suchen tatkräftige Unterstützung im Außendienst.

Deine Aufgaben:

- Händlerbetreuung (Cycling & Snow) im Gebiet Westdeutschland, Plz.: 3, 4, 5
- Schulungen und Produktvorstellungen
- Akquirierung von Neukunden
- Bestellwesen
- Teilnahme an Events und Sportartikelmessen (national und international)
- Mitarbeit im Team bei aktuellen Projekten

Dein Profil

- Eine abgeschlossene Berufsausbildung oder Erfahrungen im Außendienst/Vertrieb in der Bikebranche wären von Vorteil
- Hohe Affinität vor allem für Bike-, aber auch Wintersport
- Sicherer Umgang mit MS Office
- Gute Englischkenntnisse
- Hohe Einsatzbereitschaft, Flexibilität und eine schnelle Auffassungsgabe
- Eigenverantwortliche, lösungsorientierte und strukturierte Arbeitsweise
- Sehr gute Umgangsformen, sicheres und souveränes Auftreten sowie ausgeprägte Servicebereitschaft
- Teamgeist, Kommunikationsstärke und Kontaktfreude
- Du lebst in NRW oder Umgebung, oder bist bereit dort Deinen neuen Lebensmittelpunkt zu gründen
- Du besitzt einen gültigen B-Führerschein

Unser Angebot

- Abwechslungsreiches, interessantes Aufgabengebiet in einem jungen Team
- Hohes Maß an Eigenverantwortlichkeit
- Festanstellung bei leistungsgerechter Vergütung
- Dienstwagen, Computer, Handy

Nach intensiver Einarbeitung erwartest Dich ein abwechslungsreiches Aufgabengebiet im Sportartikelhandel. Du bist am Aufbau eines internationalen Unternehmens beteiligt und kannst Dich mit der Firma weiterentwickeln.

Bitte schicke Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf, Foto, Zeugnisse) ausschließlich per E-mail an: bewerbung@pocsports.com

POC Central Europe
Panzerhalle
Siesenheimerstrasse 39D
5020 Salzburg
Austria

www.pocsports.com