



VOLLZEIT

SALES AUSSENDIENST (W/M/D) – DEUTSCHLAND WEST

Du träumst schon lange von einem verantwortungsvollen Job in der Sportbranche, arbeitest gern mit Menschen zusammen bist ein Verkaufstalent und hast eine abschlussstarke und positive Persönlichkeit? Dann hast du gute Voraussetzungen, ein Teil unseres Sport-Vertriebsteams im Außendienst zu werden. Red Bull Spect, Jill Eyewear, HIS... sind für jene gemacht, die Herausforderungen annehmen und ihre Grenzen gerne ausdehnen. Die Sport- und Lifestylekollektionen, setzen verstärkt auf innovative Technologien, um den Anforderungen von Hobby- und Profisportlern gerecht zu werden. Hinter unseren Produkten steht ein seit 70 Jahre bestehendes Familienunternehmen mit Erfahrung von Design bis hin zum Vertrieb von optischen Fassungen und Sonnenbrillen, sowie in der Herstellung von Made in Germany Brillengläsern.

DEINE AUFGABEN

- Verantwortungsvolle Betreuung unserer Kunden im Sportfachhandel in Deutschland (PLZ: 2, 3, 4, 5, 6)
- Gebietsleitung für oben genanntes Verkaufsgebiet
- Kompetenter Aufbau neuer Geschäftsbeziehungen
- Vertrieb und Repräsentant unserer Sportbrillenmarken
- Beobachtung der Marktentwicklung
- Aktive Teilnahme an Sportmessen, Tagungen und Seminaren

UNSER ANGEBOT

- Engagiertes, kollegiales Team mit viel Spaß an der Arbeit
- Eine umfassende und praxisbezogene Einarbeitung sowie kontinuierliche Unterstützung durch unseren Vertriebsinnendienst
- Eine offene, konstruktive Gesprächskultur mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Hohe Eigenverantwortlichkeit beim Ausführen deiner Tätigkeiten
- Regelmäßige Firmen- und Teamevents sowie Schulungen und Weiterbildungen
- Ein attraktives leistungsorientiertes Gehalt
- Zusatzleistungen wie z.B. Dienst-Pkw, der auch privat genutzt werden kann. Moderne Arbeitsmittel, wie Laptop, iPad und Smartphone sind für uns selbstverständlich

DAS BRINGST DU MIT:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, mind. auf Abiturniveau
- Absolutes Verkaufstalent, mit Interesse und Spaß am Verkauf
- Berufserfahrung im Vertrieb, idealerweise im Sportfachhandel, von Vorteil
- Gewinnendes und authentisches Auftreten mit einer Passion für Trend- und Extremsport
- Unternehmerisches Denken sowie eine dynamische, eigenverantwortliche und zielorientierte Arbeitsweise
- Ausgeprägte Präsentations- und Verhandlungssicherheit
- Hohe Reisebereitschaft und Flexibilität
- Führerschein Klasse B

KLINGT WIE DU?

Dann lass uns von dir hören und bewerbe dich direkt über unsere [Bewerbungsplattform!](#)
Bei Fragen wende dich bitte an: jobs@michael-pachleitner-group.com

READY FOR YOUR NEXT ADVENTURE?