

BERGHAUS - Regional Account Manager Süd-West (Baden-Württemberg)



Berghaus gehört zu Pentland Brands, einem globalen Familienunternehmen, das einige der beliebtesten Outdoor-, Sport- und Schuhmarken unter seinem Dach vereint und Produkträume von Millionen von Menschen auf der ganzen Welt erfüllt.

Zu uns gehören die Marken Berghaus, Endura, Speedo, ellesse, Canterbury of New Zealand, Mitre, SeaVees, KangaROOS und Red or Dead. Wir sind auch der britische Lizenznehmer für Kickers und haben eine Joint-Venture-Partnerschaft für Lacoste-Schuhe.

Wir haben mehr als 2.000 Mitarbeiter weltweit und sind immer auf der Suche nach talentierten, enthusiastischen Menschen, die unsere Zukunft mitgestalten wollen.

Mehr erfährst Du auf www.pentland.com sowie auf Instagram: [pentlandbrands](#) und [berghausofficial](#)

Über BERGHAUS:

Seit den Anfängen 1966 in einem kleinen Laden im Nordosten Englands hat Berghaus einen weiten Weg zurückgelegt. Wir haben über 50 Jahre Erfahrung in der Herstellung von erstklassiger langlebiger Outdoor-Ausrüstung und begleiten Menschen bei Ihren Outdoor-Aktivitäten mit Performanceprodukten in den Bereichen Textil, Hardware und Schuhe.

Weil das Leben draußen stattfindet.

DEIN AUFGABENGEBIET

- + Du bist das Bindeglied zwischen uns und dem Kunden.
- + Dein ausgeprägter Sinn für Service und starke Kommunikationsfähigkeiten sorgen für perfekte Geschäftsbeziehungen über Jahre hinweg.
- + Du verantwortest den weiteren Auf- und Ausbau unseres Sport- und Outdoorhandelsnetzwerkes mit den regionalen Sport- & Outdoor-Accounts in Baden-Württemberg,
- + Du bist der erste Ansprechpartner für Einzelhandelskunden und lieferst die besten Servicestandards der Branche
- + Du zeichnest Dich durch starke Eigeninitiative im Team aus
- + Du bist belastbar und ein Organisationstalent
- + Du bist reisebereit und forderst Dich selbst heraus, um neue Ziele zu erreichen
- + Du planst die jährlichen Umsatzschwerpunkte und -ziele mit nachhaltigem Wachstum
- + Du planst und lieferst Vorbestellungen gemäß den Unternehmensterminen aus
- + Du hast einen klaren Kommunikationsstil und bist es gewohnt, mit multidisziplinären Teams zusammenzuarbeiten, um einen reibungslosen Ablauf der Projekte zu gewährleisten

WAS DU MITBRINGST:

- + Nachgewiesene Vertriebserfahrung in der Sport- und Outdoorbranche
- + Fähigkeit und Bereitschaft, eigenverantwortlich zu arbeiten
- + Ausgeprägte Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick sowie ein hohes Maß an Eigeninitiative und Erfolgswillen
- + Fähigkeit zum Selbstmanagement und zur Einhaltung von Terminen sowie zum Multitasking
- + Erfahrung in der Arbeit in multidisziplinären Teams
- + Starker Teamplayer mit guten zwischenmenschlichen und kommunikativen Fähigkeiten
- + Hohe Affinität zu Outdoor-Sportarten
- + Vorzugsweise mit einem starken Netzwerk in der Industrie und im Sport- und Outdoorfachhandel
- + vertraut mit Office 365
- + verhandlungssicher in Englisch im Wort und Schrift
- + wünschenswert, aber kein Muss: eine erfolgreich abgeschlossene Berufsausbildung oder ein Studium, idealerweise mit kaufmännischem Hintergrund

Wenn dies nach der perfekten Stelle klingen sollte, freuen wir uns auf Deine Bewerbung!
Wir werden uns daraufhin in Kürze bei Dir melden.

- Titel

BERGHAUS - Regional Account Manager Süd-West (Baden-Württemberg)
(m/w/d)

- Tätigkeitsbereich

Vertrieb

- Standort

Sindelfingen

- Einstiegsstufe

Professional

- Einstiegsdatum

ab sofort

- Vertragsart

Unbefristet/ Vollzeit

Bewerbungen bitte an fbraun@pentland.com schicken.