

# Project Manager (m/w/d)

## B2B Business Development

Ab sofort, Vollzeit oder Teilzeit, in Schladming oder Graz

### Deine Rolle im Team

- **Evaluierung, Konzeptionierung und Umsetzung** von **Business Development Projekten** mit Fokus auf neue B2B Services und Supply Chain Optimierungen
- **Ausarbeitung von Business Plänen** und operative Umsetzung von Go-to-Market Strategien
- **Projektleitung und -koordination**
- **Ansprechpartner\*in B2B Business Development** für interne und externe Stakeholder
- **Aufbau und Pflege** strategischer Partnerschaften
- Abteilungsübergreifende **Zusammenarbeit**

### Deine Skills

- **Abgeschlossene Ausbildung** oder **adäquate Berufserfahrung** im Bereich Projektmanagement oder Business Development
- **Strategisches, unternehmerisches Denken** und analytische Fähigkeiten
- **Gute Kenntnisse** im **Projektmanagement**
- Sicherer Umgang mit **MS-Office**
- **Erfahrung bei Change-Prozessen** und in indirekter Führung
- **Kommunikationsstärke** in deutscher und englischer Sprache
- Gewinnende und **positive Persönlichkeit** mit hoher **Einsatzbereitschaft** und **Ergebnisorientierung**

### Das bieten wir dir

**Commitment, Respekt, persönliche Weiterentwicklung** sowie **Empowerment** und **Recognition** werden bei uns groß geschrieben. Wir teilen die Leidenschaft für unser Business, schätzen die zugehörigen Lifestyles, entwickeln uns ständig weiter und feiern Erfolge gemeinsam.

**INTERESSIERT?** Dann bewirb dich jetzt unter: [blue-tomato.com/jobs](https://blue-tomato.com/jobs)

 **Mitarbeiter\*innen Einkaufsrabatte**

 **Teilnahme an Blue Tomato Events**

 **Saisonkartenzuschuss im Winter**



Blue Tomato ist der führende Omnichannel Händler in den Bereichen Snowboard, Freeski, Surf, Skate & Streetstyle. Neben unserem Online Shop sind wir inzwischen mit über 50 lokalen Shops in Deutschland, Österreich, Schweiz, den Niederlanden und Finnland vertreten und beschäftigen mehr als 600 Kolleg\*innen.