

Zur Verstärkung der Region Germanic Nord suchen wir **ab sofort** eine selbstständige und aufgeschlossene Persönlichkeit mit mehrjähriger Berufserfahrung im Vertrieb von Bike-Zubehör und Bike-Bekleidung sowie Leidenschaft für die Bike Branche.

Hier bei Specialized glauben wir, dass Radfahren Leben verändern kann. Unsere Firmenkultur ist eine Kultur der Leidenschaft, die danach strebt, bahnbrechende Arbeit zu leisten, um einen positiven Einfluss auf die Welt zu haben. Wir sind auf der Suche nach einem analytischen, selbstständigen und leidenschaftlichen **Market Developer mit Fokus auf Apparel, Equipment und Custom Products** für die Verkaufsregion Germanic Nord, der bereit ist, zu unserer Mission beizutragen, unseren Ridern und Händlern das beste Produkt und Markenerlebnis zu bieten. Als Equipment Specialist berichtest Du an den Field Sales Leader Nord.

Deine Aufgaben

- Entwicklung und Pflege des bestehenden Händlernetzwerkes, sowie Ausbau in den relevanten Gebieten in Übereinstimmung mit den Unternehmenszielen
- Verantwortlichkeit für das Erreichen der Umsatzziele im Bereich Equipment/Apparel/Custom-Products
- Verantwortlichkeit für die Jahresordern im Bereich Equipment, Apparel und Custom Products und Eingabe, Kontrolle und Reporting dieser an den Field Sales Leader.
- Anwerben von neuen Vertriebspartnern in der genannten Verkaufsdestination
- Aktive Mitgestaltung des Produkt-Line-Ups in den genannten Kategorien
- Analyse von Trends und Entwicklungen im Markt sowie entsprechendes Reporting an das Produktmanagement
- Verantwortlichkeit für externe und interne Produktschulungen in den Bereichen Equipment und Bekleidung
- Überwachung des Warenbestandes und der Nachordern
- Selbstständige Besuchsplanung mit Reisetätigkeit innerhalb der Region Germanic Nord
- Erfolgreiches und profitables Umsetzen von Marketing Programmen im jeweiligen Einzelhandel
- Sicherung der Einhaltung der Verkaufsrichtlinien und Merchandising-Standards beim Kunden

Dein Profil

- Abgeschlossenes Studium oder kaufmännische Ausbildung bevorzugt in der Sportartikelindustrie
- Berufserfahrung im direkten Vertrieb, bevorzugt in einer internationalen Organisation und/oder Fahrradindustrie
- Umfangreiche Markt- und Produktkenntnisse in den Bereichen Equipment/Apparel/Custom-Products
- Verkaufstalent in Verbindung mit ausgeprägtem Verhandlungsgeschick
- Kundenorientiertes Arbeiten gepaart mit hoher Reisebereitschaft
- Pro-aktiv, wissbegierig und hochmotiviert
- Teamplayer, Identifikation mit unserer Firmenphilosophie
- Exzellente Organisations-, Kommunikations- und Präsentationsfähigkeit
- Mindestens Mittlere Reife, die Allgemeine Hochschulreife ist von Vorteil
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Solide Kenntnisse in allen gängigen MS-Office Applikationen
- Aktiver Radfahrer mit einer Großen Leidenschaft für den Sport ist ein Plus

Was wir bieten? Bei uns erwartet Dich ein dynamisches Team in einem internationalen und innovativen Umfeld mit attraktiven Zusatzleistungen.

Du bist interessiert? Dann freuen wir uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und frühestem Eintrittstermin. Bitte reiche Deine Bewerbung ausschließlich über unser Online Karriereportal ein. Bewerbungen via E-Mail, Post oder Stellenvermittlungen werden nicht berücksichtigt.