





Inside Sales Agent 100% (m/w/d)

 Germany, Holzkirchen (Office)

 Full time

 Posted 30+ Days Ago

 R0009897

Inside Sales Agent 100% (m/w/d)

ZUSAMMENFASSUNG

Als **Inside Sales Agent** arbeitest Du in einer Schnittstellenfunktion und stellst sicher, dass das Sales Team sich auf den Verkauf und die Marktentwicklung konzentrieren kann. Dafür bist du der Ansprechpartner für verschiedene administrative Aufgaben im Bereich Sales für die Region DACH & Luxemburg.

SO MACHST DU DEN UNTERSCHIED

- Du stellst sicher, dass sich das Sales Team auf die Entwicklung des Marktes konzentrieren kann
- Du betreust unser Fachhändler-Netzwerk zusammen mit dem jeweiligen Market Developer
- Du unterstützt die Market Developer nach Bedarf im operativen Tagesgeschäft
- Du bearbeitest Sales-Anfragen des Fachhändler-Netzwerkes via E-Mail und Telefon oder vor Ort
- Du wickelst mit deinem Team die gesamte Vororderadministration ab
- Du bearbeitest interne Sales- und Marketing-Anfragen
- Erfassung des Status Quo und Identifikation von Entwicklungspotenzialen

DAS BRINGST DU MIT

- Du hast eine abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung, sowie mindestens 1-3 Jahre einschlägige Berufserfahrung im direkten Umgang mit Kunden
- Produktkenntnisse im Bereich Fahrrad, E-Bike und Fahrradzubehör sind von Vorteil

- Du besitzt die Fähigkeit anhand von Rahmenvorgaben selbstständige Entscheidungen zu treffen
- Eine strukturierte, lösungsorientierte und eigenverantwortliche Arbeitsweise sind für dich selbstverständlich
- Ein professionelles und positives Auftreten mit ausgeprägtem Servicegedanken zeichnen dich aus
- Dein Profil runden Teamfähigkeit, eine rasche Auffassungsgabe und proaktive Arbeitsweise ab
- Sehr gute MS-Office Kenntnisse (insb. Excel), Erfahrung mit Oracle (ERP Systems) ist von Vorteil
- Sehr gute mündliche und schriftliche Kommunikationsfähigkeiten auf Deutsch und Englisch, Französisch Kenntnisse sind von Vorteil

BENEFITS

- Leistungsgerechte Vergütung
- Attraktiver und ergonomischer Arbeitsplatz
- Unbefristetes Arbeitsverhältnis mit Entwicklungsperspektiven
- Vergünstigte Einkaufskonditionen aus unserem Produktportfolio
- Lunchride mit Kollegen
- Eigenes Fitnessstudio und Nutzung der Testflotte
- Kaffee, Obst, Tee
- Weiterbildungsmöglichkeiten
- Homeoffice
- 30 Urlaubstage

Bikes rule. Come ride with us.

ÜBER SPECIALIZED

Specialized wurde 1974 von Bikern für Biker gegründet. Die Marke mit Hauptsitz in Kalifornien hat es sich zum Ziel gesetzt, funktionelle und technisch fortschrittliche Produkte zu entwickeln, die einen Performance-Mehrwert bieten.