



Für unser Vertriebs-Team in Taufkirchen bei München suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine*n

CATEGORY MANAGER (m/w/d) für EIVY in Vollzeit

Du interessierst dich für Boardsport und Fashion, besitzt ein hohes Maß an Kommunikationsfähigkeit, verfügst über das nötige Verhandlungsgeschick und hast ein ausgeprägtes Organisationstalent?
Idealerweise hast du bereits Erfahrung im Vertrieb innerhalb der Sport- oder Modebranche gesammelt und kannst eine Marke voranbringen?

Dann bieten wir dir die Möglichkeit die schwedische Baselayermarke Eivy als eigenen Verantwortungsbereich innerhalb unseres Vertriebs zu gestalten, dich mit neuen Ideen und Herangehensweisen gewinnbringend einzubringen und unseren gesamten Boardsport-Vertrieb weiter nach vorne zu bringen.

Deine Aufgaben sind unter anderem:

- Vollumfassende Verantwortung für die Marke Eivy in Deutschland
- Strategische Positionierung von Eivy im Markt, auf Messen und im Handel
- Ordermanagement und Stock-Planung für den Produktbereich Eivy
- Betreuung der relevanten Key Accounts
- Planung, Umsetzung und Koordination von Marketingmaßnahmen im B2B und B2C Bereich
- Beobachtung und Analyse der relevanten Märkte und Trends
- Schnittstelle zwischen Eivy Schweden und allen lokalen Stakeholdern
- Ansprechpartner*in für externe Partner und Kunden sowie intern für Mitarbeiter und Außendienst
- Zusammenarbeit mit dem internationalen Produktmanagement
- Customer Service und administrative Aufgaben für alle Marken des Vertriebs

Selbstständiges Arbeiten, den Umgang mit moderner Software, sowie gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift setzen wir voraus. Darüber hinaus wäre Erfahrung mit modernen Warenwirtschaftssystemen und Online-Plattformen von Vorteil.

Wenn wir dein Interesse geweckt haben, dann sende bitte deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen an:

NITRO SNOWBOARDS Handels GmbH & Co. KG

z.Hd. Florian Graehl

Bergstraße 11

82024 Taufkirchen

Gerne auch per E-Mail in Form eines PDF an: graehl@nitro.de