



IM GEBIET: SW-SAARBRÜCKEN/ KAISERSLAUTERN/ SINSHEIM/ WIESBADEN / MAINZ/ ANSBACH

BRAND-REPRESENTATIVE GHOST UND LAPIERRE (m/w/d)

Die AccellGroup konzentriert sich international auf das mittlere und höhere Marktsegment für Fahrräder, Fahrradteile und Zubehör. In den Niederlanden, Belgien, Deutschland, Italien, Frankreich, Finnland, der Türkei und Großbritannien nehmen wir führende Positionen ein. In Europa ist die AccellGroup im (Elektro-) Fahrradmarkt führend mit starken nationalen und internationalen (Sport-) Marken, wie z.B. HAIBIKE, WINORA, GHOST, BATAVUS, SPARTA, LAPIERRE, RALEIGH, DIAMONDBACK und XLC.

Die AccellGroup und ihre Tochtergesellschaften beschäftigen rund 3.100 Mitarbeiter in 15 Ländern weltweit. Unsere Produkte werden in mehr als 80 Ländern verkauft. Der globale Vertriebssitz unseres Unternehmens ist Amsterdam. ACCELL Central Europe ist die weltweit führende Geschäftseinheit und trägt die Marken- und Portfolioverantwortung für unsere Marken HAIBIKE, WINORA, BATAVUS, GREENS, GHOST und LAPIERRE.

WIR SUCHEN:

- Einen neuen Brand Representative der unsere Kunden unterstützt, die Marken Lapierre und Ghost im Gebiet Süd West Deutschlands zu verkaufen
- Einen Fahrradprofi mit sehr detaillierten technischen Fahrradkenntnissen und eine sehr hohe Affinität zu den Bereichen (E-)MTB, Gravel und Rennrad
- Du lebst Marken und verstehst was es heißt einen hochwertigen Markenvertrieb zu gestalten
- Du traust dich sowohl Markenpräsentationen als auch technische Schulungen für Spezialbereiche durchzuführen

WIR BIETEN DIR:

- Einen sehr frei zu gestalten Job im Aussendienst für führende sportive Marken in der Fahrradbranche mit klarem Fokus auf dem hochwertigen Verkauf unserer Marken Lapierre und Ghost
- Ein Leihrad eigener Wahl aus unserem Markenportfolio welches jedes Jahr einmal getauscht werden kann
- Attraktive Einkaufskonditionen bei unseren Fahrrädern und Teilen
- In unseren Büros gibt es täglich frisches Obst
- Firmenwägen mit sehr dezemtem Branding
- Viele Möglichkeiten sich innerhalb der Firma und/oder Gruppe weiterzuentwickeln

DEINE AUFGABEN:

- Betreuung von Kunden in Abstimmungen mit dem jeweils für das Gebiet zuständigen Sales Representative
- Unterstützung des Marketing- und Sales-Teams bei der Umsetzung und Aktivierung von Marketing- und Sponsoring Kooperationen
- Unterstützung der Händler bei sowohl technischen- als auch Marketingthemen
- Support bei der Erstellung spezifische Unterlagen und Präsentation zur Verkaufsförderung und Produktschulung
- Vorort Support und Problemlösungen bei Kunden
- Kontinuierliche Aneignung von technischem und repräsentativem Wissen
- Sammlung und Weitergabe von Marktfeedback
- Regelmäßige Teilnahme an Händlererevents

ANFORDERUNGEN:

- Abgeschlossenes Studium oder kfm./technische Ausbildung mit entsprechender Berufserfahrung
- Hohe Affinität zum Thema Bike/eBike
- Technisches Verständnis für die einzelnen Komponenten am Bike/eBike
- Sehr gute Selbstorganisation
- Hohe Teamfähigkeit
- Die Fähigkeit komplexe Sachverhalte verständlich zu kommunizieren
- Erfahrung in der Fahrradbranche von Vorteil

Wenn auch Du ein Teil dieser Erfolgsgeschichte werden willst, dann bewerb dich über unser Karriere-Portal unter www.winora-group.de/karriere.