

MAVIC

Area Sales Manager (m / w / d) Bayern/Tirol/Vorarlberg

- Showroom in Oberaudorf (Raum Inntal, Rosenheim)



Seit über 130 Jahren verändert die französische Traditionsmarke MAVIC mit Pioniergeist, Kreativität und der Passion für den Radsport, das Erlebnis Radfahren. Um unseren Kunden ein kompromissloses Produktportfolio der Spitzenklasse anzubieten, gehen wir unkonventionelle Wege. Wir entwickeln unser Produktangebot stetig weiter, investieren in Forschung und Entwicklung und werden nie aufhören uns neu zu erfinden.

Zur Verstärkung des MAVIC Sales Teams für die Länder Deutschland und Österreich suchen wir dich ab sofort am Standort Oberaudorf (bei Rosenheim) als:

Area Sales Manager (m / w / d)

in Vollzeit

Deine Aufgaben:

- Betreuung von strategischen Handelspartnern (Stammkundenportfolio) und Akquise von Neukunden
- Umsatzplanung und Kontrolle im Einklang mit globalen Verkaufsstrategien
- Bedarfsgerechte Erstellung von Angeboten und Präsentation von Produkten
- Implementierung effizienter Verkaufskampagnen (Vororder / Nachorder / Auslaufvermarktung) zur Erreichung saisonaler Verkaufs- und Vertriebsziele
- Handels Marketing / Markenbotschafter: B2B Plattform, Händlermessen, POS/POP, Händlerschulungen/ -events, Zentralschulungen, Aktivierungsmaßnahmen, Sell Through Unterstützung, Staff-Ausrüstung
- Intensive Zusammenarbeit mit dem Sales / Marketing Team und dem Verkaufsinendienst
- Aktive Präsenz bei Messen und Ordertagen
- Analyse von Marktentwicklungen, Identifizierung potentieller Absatzmöglichkeiten
- Verantwortung für eigenen Showroom in Oberaudorf
- Antizipation und Vorbereitung der Verkaufstätigkeiten, Routenplanung
- Musterhandlung und allgemeine administrative Tätigkeiten

Deine Qualifikationen:

- Ausbildung im Bereich Sportartikel-Vertrieb
- Idealerweise 5 Jahre Berufserfahrung im oben genannten Bereich
- Spaß an der Arbeit mit Kunden sowie professionelles und kundenorientiertes Auftreten
- Engagiert, ergebnisorientiert und motiviert eigenverantwortlich zu arbeiten
- Kommunikativ und fähig andere zu überzeugen und zu beeinflussen
- Teamplayer, Belastbarkeit, Organisationstalent und Zuverlässigkeit
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift, Französischkenntnisse von Vorteil
- Vertrauter Umgang mit MS Office-Programmen (v.a. PowerPoint, Excel)
- Hohe Flexibilität und Reisebereitschaft
- Radsportbegeisterter, ambitionierter Biker

Wir bieten:

- Showroom und Firmenwagen
- Teamorientiertes und fahrradbegeistertes Arbeitsumfeld
- Selbstständiges und eigenverantwortliches Arbeiten mit flexiblen Arbeitszeiten
- Individuelle Entwicklungsmöglichkeiten
- Spannende Aufgaben in einem innovativen und internationalen Umfeld
- unbefristeter Arbeitsvertrag

Kontakt:

Fühlst du dich angesprochen und hast Lust in einem sportlichen Unternehmen zu arbeiten? Dann freuen wir uns Deine Bewerbungsunterlagen (im pdf-Format) einschließlich Deiner Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail zu erhalten.

Thomas Kamm, Country Manager GER-AUT

E-Mail: thomas.kamm@mavic.com, Mobil: [+49 173 3546259](tel:+491733546259)

MAVIC Group Germany GmbH, Geigelsteinstraße 10, 83080 Oberaudorf

The MAVIC logo is displayed in a bold, italicized, black sans-serif font. It is centered within a solid yellow rectangular background.