



Area Sales Manager Bayern (m / w / d)

- Showroom in Oberaudorf (Raum Inntal, Rosenheim)

Seit über 130 Jahren verändert die französische Traditionsmarke MAVIC mit Pioniergeist, Kreativität und der Passion für den Radsport, das Erlebnis Radfahren. Um unseren Kunden ein kompromissloses Produktportfolio der Spitzenklasse anzubieten, gehen wir unkonventionelle Wege. Wir entwickeln unser Produktangebot stetig weiter, investieren in Forschung und Entwicklung und werden nie aufhören uns neu zu erfinden.

Zur Verstärkung des MAVIC Sales Teams Deutschland & Österreich suchen wir dich ab sofort am Standort Oberaudorf (bei Rosenheim) als:

Area Sales Manager Bayern (m / w / d)

in Vollzeit

Deine Aufgaben:

- Ausbau des Vertriebsgebietes durch Neukundenakquise und Ausbau unserer Marktposition bei den bestehenden strategischen Handelspartnern (Stammkundenportfolio)
- Umsatzplanung, -verantwortung und -kontrolle im Einklang mit globalen Verkaufsstrategien
- Bedarfsgerechte Erstellung von Angeboten und Präsentation von Produkten
- Implementierung effizienter Verkaufskampagnen (Vororder / Nachorder / Auslaufvermarktung) zur Erreichung saisonaler Verkaufs- und Vertriebsziele
- Handels Marketing / Markenbotschafter: B2B Plattform, POS/POP, Händlerschulungen/ -events, Zentral- und Händlerschulungen, Aktivierungsmaßnahmen, Sell Through Unterstützung, Staff-Ausrüstung

- Intensive Zusammenarbeit mit dem Sales / Marketing-Team und dem Verkaufsdienst
- Aktive Präsenz bei Messen und Ordertagen
- Analyse von Marktentwicklungen, Identifizierung potentieller Absatzmöglichkeiten
- Verantwortung für eigenen Showroom in Oberaudorf
- Antizipation und Vorbereitung der Verkaufstätigkeiten, Routenplanung
- Musterhandling und allgemeine administrative Tätigkeiten

Deine Qualifikationen:

- Ausbildung im Bereich Sportartikel-Vertrieb
- Idealerweise 5 Jahre Berufserfahrung im Verkauf oder Vertrieb Fahrradbranche
- Verkaufstalent mit Begeisterung, Leidenschaft und Affinität für alles rund ums Bike
- Spaß an der Arbeit mit Kunden sowie professionelles und kundenorientiertes Auftreten
- Engagiert, ergebnisorientiert und motiviert eigenverantwortlich zu arbeiten
- Kommunikativ und fähig andere zu überzeugen und zu beeinflussen
- Teamplayer, Belastbarkeit, Organisationstalent und Zuverlässigkeit
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift, Französischkenntnisse von Vorteil
- Vertrauter Umgang mit MS Office-Programmen (v.a. PowerPoint, Excel)
- Hohe Flexibilität und Reisebereitschaft
- Wohnort liegt im Verkaufsgebiet Bayern
- Radsportbegeisterter, ambitionierter Biker

Wir bieten:

- Spannende Aufgaben in einem innovativen und internationalen Umfeld
- unbefristeter Arbeitsvertrag
- Sehr gute feste + variable Vergütung + Firmenwagen + Laptop + Handy
- 100% remote möglich, mit gelegentlichen Besuchen im HQ in Oberaudorf
- 30 Urlaubstage
- Betriebliche Altersvorsorge
- Eigener Showroom in Oberaudorf
- Teamorientiertes und fahrradbegeistertes Arbeitsumfeld
- Selbstständiges und eigenverantwortliches Arbeiten mit flexiblen Arbeitszeiten
- Individuelle Entwicklungsmöglichkeiten
- Attraktive Mitarbeiterrabatte

Kontakt:

Fühlst du dich angesprochen und hast Lust in einem sportlichen Unternehmen zu arbeiten? Dann freuen wir uns Deine Bewerbungsunterlagen (im pdf-Format) einschließlich Deiner Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail zu erhalten.

Thomas Kamm, Country Manager GER-AUT
 E-Mail: thomas.kamm@mavic.com, Mobil: **+49 173 3546259**
 MAVIC Group Germany GmbH, Geigelsteinstraße 10, 83080 Oberaudorf

