

Unser Kunde **STRAMATEL** ist ein Familienunternehmen das, seit mehr als 40 Jahren, **elektronische Anzeigetafeln und Videolösungen** in den Bereichen Sport und Industrie herstellt.

STRAMATEL vertreibt seine Produkte über **spezialisierte Fachhändler** vor allem an Sportverbände und öffentliche Auftraggeber. Die Spielstandanzeigen, Videosystem dazugehörige Software werden für die Ausstattung von Turnhallen, Stadien, Schwimmbädern eingesetzt.

Die Kunden von STRAMATEL schätzen die einzigartige Qualität der in Frankreich hergestellten Produkte.

Weitere Informationen finden Sie unter: www.stramatel.com/de

Als **europäischer Marktführer** verfügt STRAMATEL auch in Deutschland über ein Händlernetz, das weiterhin betreut und ausgebaut werden soll. Da dieser Markt noch ein großes

Account Manager Deutschland (m/w/d)

Elektronische Anzeigetafeln / Scoreboards



Ihre Aufgaben

- Betreuung und Unterstützung der bestehenden Kontakte zu Fachhandelskunden: gemeinsame Besuche bei Endkunden, technische Beratung, Bearbeitung von Anfragen und Erstellung von Angeboten für komplexe Projekte
- Erweiterung des Kundenkreises durch aktive Neukundenakquise im Bereich Sport (Fachhändler, Profi- und Amateursportvereine, ...) und Industrie
- Teilnahme an bereichsrelevanten Messen, Events und anderen Netzwerkaktivitäten
- Aktive Markt- und Wettbewerbsbeobachtung sowie stetiger Informationsaustausch mit der Muttergesellschaft in Frankreich
- Regelmäßiges Erstellen von Vertriebsberichten

Ihr Profil

Für diese Herausforderung verfügen Sie über:

- Hohes Interesse an Sportthemen
- Erfahrung im B2B Vertrieb von Produkten oder Dienstleistungen idealerweise im Sportbereich
- Kaufmännisches Geschick und Kommunikationsstärke für ein sicheres und überzeugendes Auftreten im Umgang mit Kunden
- Eigenständige, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise
- Ausgeprägte Reisebereitschaft in Deutschland
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift für die interne Kommunikation mit der französischen Muttergesellschaft

Unser Angebot

Stramatel bietet Ihnen:

- Eine Festanstellung im Home-Office mit vollständiger technischer Ausstattung
- Fundierte Einarbeitung im Mutterhaus in Frankreich
- Ein spannendes Arbeitsumfeld und eine vielseitige Tätigkeit, in der Sie die Möglichkeit haben, Ihren persönlichen Fingerabdruck bei Entwicklung der Aktivität auf dem deutschen Markt zu hinterlassen
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege in einem attraktiven Umfeld
- Ein leistungsgerechtes Vergütungssystem und ein Firmenfahrzeug, das Sie auch privat nutzen können

Interessiert?

Fühlen Sie sich angesprochen? Finden Sie sich in der Positionsbeschreibung wieder?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung per Online-Formular oder per E-Mail an STRAMATEL@strategy-action.com (Referenz SAI-STR).

Bitte nennen Sie uns auch Ihre Gehaltsvorstellung und Ihren frühestmöglichen Eintrittstermin.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Kontakt

Frau Julie Brunner – Tel.: 0681-9963-108 – E-Mail: STRAMATEL@strategy-action.com