

BURTON



Zur Unterstützung unserer Area Manager suchen wir von 01.10.17 bis 31.03.18 (mit Verlängerungsoption)

Account Field Support (m/w, Betreuungsgebiet Süd-Deutschland)

Die perfekte Präsentation von Produkten am Shop-Floor, die Umsetzung von Merchandising-Guidelines und der Aufbau von nachhaltigen Kundenbeziehungen zählen zu deinen Kernkompetenzen. Du kennst die Bedürfnisse und das Kaufverhalten unserer Kunden, konzipierst ein optimales Käuferlebnis und hast bereits erfolgreich Produktschulungen – idealerweise im Bereich Snowboard/Outdoor/Lifestyle – durchgeführt.

DEINE STÄRKEN LIEGEN IN DER ...

KOMMUNIKATION & PRÄSENTATION:

Du überzeugst mit außerordentlichem Engagement, einem sympathischen Auftreten und Kommunikationsstärke. Du führst selbständig Produktschulungen bei Händlern durch und bietest Unterstützung bei verschiedenen Events.

IMPLEMENTIERUNG:

Von großen Kaufhäusern über selbständige Fachhändler bis hin zu Messen inszenierst du auf Basis unserer Merchandising Guidelines und mit viel Liebe zum Detail Store-Flächen, Stände und Schaufenster und sorgst damit für Begeisterung beim Endkonsumenten.

MOBILITÄT:

Du bist gerne on the road, um bei Händlern vor Ort unsere Kampagnen umzusetzen und stimmst dich regelmäßig mit unserem Marketing- und Vertriebsteam ab.

TEAMARBEIT:

Du unterstützt unser Vertriebsteam beim Showroomaufbau, bei Orderterminen und bei der Umsetzung von Durchverkaufs-Aktivitäten.

DU VERFÜGST ÜBER ...

- Ein abgeschlossenes Studium mit Fachrichtung Mode/BWL, eine abgeschlossene Lehre im Verkauf/Einzelhandel oder mehrjährige Erfahrung im Verkauf und/oder Marketing im Bereich Sportartikelhandel/Lifestyle/Mode
- Affinität für den Snowboard Sport/Lifestyle sowie Begeisterung für Outdoor Aktivitäten
- Hohe Reisebereitschaft und Flexibilität, Belastbarkeit und selbständige Arbeitsweise
- Zuverlässige, vertrauenswürdige und verantwortungsvolle Teamplayer-Qualitäten
- Sehr gute MS-Office-Kenntnisse, B-Führerschein und gute Englisch-Kenntnisse
- Ein überzeugendes und sympathisches Auftreten, Kommunikations- und Präsentationsstärke

WIR BIETEN ...

- Herausfordernde und abwechslungsreiche Aufgabenstellungen beim Weltmarktführer im Snowboardbereich
- Angenehme Arbeitsatmosphäre in einem dynamischen Umfeld, flexible Zeiteinteilung
- Marktgerechte Vergütung mit Dienstwagen, Anstellung in Deutschland (home office), organisatorische Anbindung an das Sales-Team in Deutschland und die European Headquarters in Innsbruck

Haben wir dein Interesse geweckt? Dann freuen uns auf deine Bewerbung mit Angabe deiner Gehaltsvorstellung und deines möglichen Starttermins an jobs@burton.at